



平成13年1月17日

各位

会社名 株式会社ポイント
代表者の役職名 代表取締役社長 福田三千男
(登録銘柄 コード番号: 2685)
問い合わせ先 取締役管理部長 吉野明男
電話番号 03-5624-6011

新規業態の開発と月次売上高前年比情報に関するお知らせ

1. 当社は、かねてより、複数業態による店舗展開を行ってまいりましたが、この度、新規業態の概要が決まりました。これまでの業態開発におけるノウハウを生かし、かつ、同業他社との差別化を推し進め、当社の業容の拡大を図ることを目的としています。当業態の内容、事業開始時期、今後の見通し等の概要は下記のとおりです。

記

- ・業態(店舗)名 HARE(ハレ)
- ・業態のコンセプト 28才の女性をターゲットにして、精神的に、身体的に癒しを与えることができる服飾雑貨を提供する。
- ・事業の内容 SPA型のワンブランド商品群による店舗販売を基本とする。
- ・事業開始時期 第52期(平成14年2月期)上期中に首都圏、関西圏で各1店舗の出店を行う。
- ・売上高等の見込 標準店舗モデルは、25坪で年売上高90百万円を見込む。
- ・今後の見通し等 当業態開発は、当社における複数業態による事業の拡大と長期安定成長を計る経営方針の一環であり、従来からの業態に加え、当社の新たな収益の柱の1つとなるものと確信しております。

2. 平成13年2月期(平成12年3月1日~平成13年2月28日)月次売上高前年比情報

全社

(単位: %)

	上期計	9月	10月	11月	12月	1月	2月	下期計	通期計
売上高	116.2	126.5	113.7	105.1	102.7			109.8	113.4
客数	133.9	132.9	122.1	117.0	117.7			121.5	128.9
客単価	86.8	95.7	92.8	89.9	87.3			90.4	88.0

(注) 客数、客単価には卸売上高は含めておりません。

「概況」

- ・ 12 月度 当月は防寒物を中心としたインナー、アウターを順調に販売しましたが、メンズ・レディースのボトムスが販売単価・数量ともに昨年を大きく下回りました。さらに低単価なレディース雑貨の売上高が増えたため、客単価を下げることになりました。当月は休日数が昨年より 1 日少ないこともあり、売上高で前年比 102.7%に留まりました。

- ・ 出退店 当月はありません。

「参考」

平成 12 年 2 月期 (平成 11 年 9 月 1 日 ~ 平成 12 年 2 月 29 日) 月次売上高前年比情報

全社

(単位：%)

	上期計	9 月	10 月	11 月	12 月	1 月	2 月	下期計	通期計
売 上 高	108.1	99.7	111.7	101.1	104.1	116.4	113.8	107.8	107.9
客 数	117.2	116.9	125.9	119.8	120.0	135.0	129.5	125.0	121.0
客 単 価	92.2	85.3	88.7	84.4	86.7	86.2	87.9	86.3	89.2

以 上